

ISSN 2594-0791

Julio 2026

Indicadores del Entorno Económico

Responsables

Dr. Edgar M. Luna Domínguez - Editor

Lic. José Gerardo Salas Durán- Coordinador



Consejo Editorial:

M.A. Everardo Elizondo Almaguer (EGADE Business School del Tecnológico de Monterrey)

Dr. Alejandro Dávila Flores (CISE, Universidad Autónoma de Coahuila)

Dr. Horacio Sobarzo Fimbres (Colmex)

Dr. Leonardo E. Torre Cepeda (Banco de México)

Dr. Edgardo Ayala Gaytán (Tecnológico de Monterrey)

Lic. Enrique González González (Economista Consultor)

Indicadores del Entorno Económico, año 16, no. 07, julio 2026 es una publicación mensual editada por la Universidad Autónoma de Nuevo León, a través de la Facultad de Economía con la colaboración del Centro de Investigaciones Económicas, Av. Lázaro Cárdenas 4600 Ote., Fracc. Residencial Las Torres, Monterrey, N.L. C.P. 64930. Tel. +52 (81) 8329 4150 Ext. 2463 Fax, +52 (81) 8342 2897, publicaciones.cie@uanl.mx, <http://www.economia.uanl.mx/centro-de-investigaciones-economicas/boletin-mensual.html>. Editor Responsable: Edgar Mauricio Luna Domínguez, Reserva de Derechos al Uso Exclusivo No. 04-2024-052417045900-106, ISSN 2594-0791, ambos otorgados por el Instituto Nacional del Derecho de Autor. Responsable de la última actualización de este Número, Facultad de Economía UANL, Lic. José Gerardo Salas Durán, Av. Lázaro Cárdenas 4600 Ote., Fracc. Residencial Las Torres, Monterrey, N.L. C.P. 64930. Tel. +52 (81) 8329 4150 Ext. 4143. Fecha última de actualización: 1 de julio de 2026.



Contenido

I. Resumen	4
II. Comentario	5
Sin casa y sin retiro: el auge del nihilismo financiero	5
III. Evolución de la Economía Mexicana	<u>9</u>
III.1. Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE)	9
III.2. Indicador Mensual de la Actividad Industrial	13
III.3. Producto Interno Bruto Real (Cifras Preliminares)	15
III.4. Evolución de los Precios al Consumidor	17
IV. Indicadores Económicos de Nuevo León	<u>20</u>
IV.1. Actividad Económica Estatal	20
V. Pronósticos Económicos	21
V.1. Expectativas de la Economía Mexicana	21



I. Resumen

De acuerdo con cifras preliminares del Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI), el Producto Interno Bruto (PIB) real creció 1.5 por ciento a tasa trimestral desestacionalizada en el lapso de abril a junio de 2026, cifra que compensa, en cierta medida, el retroceso de -0.6 por ciento registrado el trimestre pasado. Tal comportamiento se explica, principalmente, por el positivo desempeño de los sectores primario, secundario y terciario (tasas de 3.3, 1.6 y 1.5 por ciento, respectivamente).

Por su parte, el Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE) retrocedió -0.3 por ciento a tasa mensual desestacionalizada en mayo de 2026, cifra que contrasta con el notable incremento mensual de 1.4 por ciento registrado en abril pasado. Tal crecimiento del IGAE derivó, principalmente, de un retroceso mensual desestacionalizado de -0.8 por ciento de las actividades secundarias y una caída mensual de -0.5 por ciento del sector primario. A su vez, la actividad en el sector de servicios registró un ligero crecimiento mensual de 0.2 por ciento.

De igual manera, de acuerdo con el Indicador Mensual de la Actividad Industrial (IMAI), el producto industrial real retrocedió a una tasa mensual desestacionalizada de -0.8 por ciento en mayo de 2026. El desempeño del IMAI se puede atribuir, principalmente, al notable retroceso mensual desestacionalizado de -3.7 por ciento del subsector de la Construcción y al relativo estancamiento mensual de -0.1 por ciento de las actividades relacionadas con las industrias manufactureras durante el mes de referencia. Al respecto, el desempeño de la construcción se explica, principalmente, por el notable despunte mensual del subsector de la construcción de obras de ingeniería civil del 5.3 por ciento, el cual contrastó con el retroceso de -5.7 por ciento observado en el subsector de la Edificación.

Finalmente, las presiones inflacionarias continuaron retrocediendo. De acuerdo con información del INEGI, el Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC) se situó en una tasa anual de 3.37 por ciento en junio de 2026; cifra que marca el segundo mes consecutivo en lo que va del año en el que el indicador se encuentra por debajo de 4.0 por ciento (límite superior de la inflación objetivo de Banco de México). A diferencia del INPC, la inflación subyacente anual de 4.03 por ciento se ubicó por encima del nivel de 4.0 por ciento estipulado como límite superior del intervalo referido. Cabe destacar las presiones inflacionarias provenientes de los crecientes aumentos de los precios de los Servicios, derivados a su vez de las fuertes alzas anuales en los precios de los Servicios Educativos.



II. Comentario

Sin casa y sin retiro: el auge del nihilismo financiero

José Gerardo Salas Durán¹

En épocas anteriores, se tenía la percepción que en la vida era necesario conseguir ciertos logros para poder clasificar a una persona como un adulto. Generalmente, estos hitos son objetivos a largo plazo que requieren de un esfuerzo continuo por años para poder conseguirlo, como la compra de una casa, invertir en la educación de los hijos o contribuir a un plan de ahorro para conseguir una buena jubilación. Sin embargo, en años recientes se ha percibido cierto grado de pesimismo por parte de las generaciones más jóvenes respecto a las posibilidades de conseguir alguno de los logros antes mencionados.

Ante este panorama sombrío, las personas jóvenes optan, cada vez con mayor frecuencia, por invertir en activos altamente especulativos, apostar en los mercados de predicción como Polymarket o simplemente gastar en viajes u otros lujos en lugar de ahorrar. Este tipo de comportamiento es conocido como *Nihilismo Financiero*, una filosofía que se caracteriza por una pérdida de fe en el sistema económico tradicional dada la creencia que el esfuerzo y el ahorro ya no son de utilidad. Por lo que este breve ensayo busca definir las causas de este tipo de comportamiento y la implicación que ello tiene para el contexto de México.

Panorama Mundial

A nivel global se percibe un sentimiento generalizado de pesimismo y *de darse por vencido* que no se limita a un solo país o región. En Estados Unidos, en una encuesta elaborada por la agencia The Harris Poll, cerca del 52% de las personas entre 18 y 29 años, es decir la generación Z, contestaron que “No importa que tanto me esfuerce, jamás voy a poder comprar una casa que realmente me guste”. Por su parte, en Asia, existe la Generación Sampo en Corea, llamada así porque son personas que han renunciado a tener una casa, una familia e hijos, y en China, de igual manera, existe el movimiento Lying Flat.

Los números no mienten. En Estados Unidos, por ejemplo, el precio medio de una casa unifamiliar en 1990 equivalía a 3.2 veces el ingreso anual medio de un hogar promedio, mientras que, en 2025, esa razón se incrementó a 5 veces el ingreso anual. Al mismo tiempo, durante ese lapso el salario de un recién egresado de alguna carrera universitaria se mantuvo estancado, ya que pasó de \$58,138 USD anuales a \$60,000 USD. Sumado a lo anterior, investigaciones recientes indican que la generación Z son el grupo demográfico con la mayor cantidad de deuda personal, con un promedio de \$94,101 USD por persona.

Al respecto, un estudio reciente elaborado por investigadores de la Universidad de Chicago y la Universidad Northwestern indica que, a medida que los hogares perciben un deterioro notable en la

*Las opiniones expresadas son responsabilidad de los autores y no necesariamente coinciden con las del Centro de Investigaciones Económicas (CIE) de la Universidad Autónoma de Nuevo León (UANL).

¹ Investigador del Centro de Investigaciones Económicas (CIE) de la Universidad Autónoma de Nuevo León (UANL)



probabilidad de adquirir una casa, su comportamiento tiende a modificarse de manera sistemática. Es decir, si los habitantes del hogar se dan por vencidos y aceptan que jamás podrán comprar un bien inmueble, estos comienzan a gastar por encima de su ingreso, reducen el esfuerzo dedicado al trabajo y comienzan a invertir en instrumentos altamente riesgosos.

Por su parte, de acuerdo con un sondeo realizado por el CFA Institute en Estados Unidos, Canadá, Reino Unido y China, más del 50% de la población identificada como generación Z, dijo tener algún tipo de inversión. De igual manera, se encontró que cerca del 57% de las personas invierte principalmente en criptomonedas y acciones individuales y que el 62% dijo tener como objetivo principal tener suficiente dinero para viajar y poder tomar unas vacaciones.

La frase *Nihilismo Financiero*, entonces, sirve para describir esta relación autodestructiva que la población joven tiene con el dinero y el contexto que la empuja a apostar por crecer rápidamente su patrimonio mediante instrumentos como las criptomonedas o acciones altamente especulativas, como Gamestop y AMC.

Nihilismo Financiero en el contexto de México

Al igual que en otros países, el panorama en México no es alentador para las personas que comprenden las generaciones Z y Milenial. Como se detalla en el artículo titulado *Juventud mexicana ante un entorno incierto* publicado por México ¿Cómo vamos?, el 52 por ciento de las personas desocupadas en el país tienen entre 15 y 29 años, con una tasa de desempleo juvenil que duplica la tasa nacional con un 4.8%. Sumado a lo anterior, los jóvenes que se integran al mundo del trabajo enfrentan un serio problema de precariedad laboral, ya que al cierre de 2025 más del 55 por ciento de la población ocupada laboraba en la informalidad, esto sin contar que las personas entre 20 y 29 años ganan al mes, en promedio 10,892 pesos si son hombres y 9,440 pesos si son mujeres.

Al mismo tiempo, según datos de la Sociedad Hipotecaria Federal (SHF), el precio medio de una vivienda unifamiliar en México en 2020 fue de 660,000 pesos lo que equivalía a 3.1 veces el ingreso total anual promedio de los hogares, para 2026 el precio medio de una vivienda unifamiliar se duplicó a 1,334,060 pesos, aproximadamente 4.1 veces el ingreso anual.

A su vez, información publicada por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) suman al pesimismo sobre el futuro. De acuerdo con la Encuesta Nacional de Salud Financiera (ENSAFI) a pesar de que 31% de la población entre 18 y 39 años considera que su objetivo financiero más importante es comprar o terminar de pagar una casa, al cuestionarles si creen que podrán tener las cosas que desean dada su situación financiera actual, 33% contestó que no siente que podrá conseguirlas. Asimismo, 25% de la población entre 18 y 39 años contestó que no le alcanza bien el dinero para cubrir sus gastos.

La generación Z y milenial, por su lado, observando el complicado entorno que vive el país, se han volcado a las inversiones en la bolsa y en instrumentos como los Cetes como alternativa para hacer crecer su patrimonio. De acuerdo con cifras de la Asociación Mexicana de Instituciones Bursátiles (AMIB), para 2024, el número de clientes en la industria de fondos de inversión había alcanzado los 9 millones, cuatro veces más que en 2018. De igual manera, en el mismo periodo el número de contratos abiertos en Cetes Directo pasó de 284 mil a 2.3 millones, de los cuales 84% de los usuarios tiene entre 18 y 49 años. Al respecto, cifras de la Encuesta Nacional de Inclusión Financiera (ENAFIN)



revelan que 32% de las personas que tienen entre 18 y 39 años poseen acciones en alguna casa de bolsa y también cuentan con inversiones en criptomonedas u otro activo virtual.

Conclusiones

En conclusión, el Nihilismo Financiero no es fenómeno de moda o una mera irresponsabilidad financiera individual de las generaciones más jóvenes, sino la respuesta racional de una juventud que percibe un entorno de movilidad social fracturada. Cuando el acceso a los activos tradicionales de bienestar, como la vivienda propia, requieren de un esfuerzo desproporcionado, el incentivo implícito para el ahorro tradicional a largo plazo se pierde. Como consecuencia, las generaciones Z y Milenial han optado por reconfigurar su relación con el capital: por un lado, canalizando recursos hacia activos de alto riesgo o alternativas digitales con la esperanza de dar un salto patrimonial acelerado y, por el otro lado, priorizando el consumo presente.

Para México, esta desconexión entre la expectativa de progreso social y la realidad económica plantea un enorme reto a futuro. Si las generaciones jóvenes dejan de creer definitivamente en el contrato social implícito entre el esfuerzo y el ahorro acumulativo, el país enfrentará una posible crisis de vulnerabilidad financiera conforme estas generaciones vayan envejeciendo. Comprender las causas de este fenómeno es el primer paso para reconocer que el desafío no radica en la falta de educación financiera, sino en la necesidad de restablecer las condiciones que hacen viable la movilidad social.



Referencias

- CFA Institute. (2023). *Gen Z and Investing: Social Media, Crypto, FOMO, and Family*. Tomado de: https://rpc.cfainstitute.org/sites/default/files/-/media/documents/article/industry-research/Gen_Z_and_Investing.pdf
- Csiszar, John, (2025). *Gen Z Has the Most Debt of Any Generation — Ways It Could Hurt Their Financial Goals*. GOBankingRates. Tomado de: <https://www.nasdaq.com/articles/gen-z-has-most-debt-any-generation-ways-it-could-hurt-their-financial-goals>
- Federal Reserve Bank of New York, The Labor Market for Recent College Graduates, <https://nyfed.org/collegelabor>.
- Flores, Brenda. (2026). *Juventud mexicana ante un entorno económico incierto*. México ¿Cómo Vamos? Tomado de: <https://mexicocomovamos.mx/animal-politico/2026/04/juventud-mexicana-ante-un-entorno-economico-incierto/>
- Instituto Nacional de Estadística y Geografía [INEGI]. (2023). *Encuesta Nacional de Inclusión Financiera (ENIF) 2024*. Tomado de: <https://www.inegi.org.mx/programas/enif/2024/default.html#microdatos>
- Instituto Nacional de Estadística y Geografía [INEGI]. (2023). *Encuesta Nacional sobre Salud Financiera (ENSAFI) 2023*. Tomado de: <https://www.inegi.org.mx/programas/ensafi/2023/#microdatos>
- Lee, Seung Hyeong and Yoo, Younggeun, (2025). "Giving Up": The Impact of Decreasing Housing Affordability on Consumption, Work Effort, and Investment Available at SSRN: <https://ssrn.com/abstract=5770722> or <http://dx.doi.org/10.2139/ssrn.5770722>
- Peyton, Whitney, (2025). *Home Prices Surge to Five Times Median Income, Nearing Historic Highs*. Harvard University Joint Center for Housing Studies. Tomado de: <https://www.jchs.harvard.edu/blog/home-prices-surge-five-times-median-income-nearing-historic-highs>
- Sociedad Hipotecaria Federal [SHF] (2026). Fuente de Datos utilizados para el cálculo de los indicadores SHF. Tomado de: <https://www.gob.mx/shf/documentos/fuente-de-datos-de-indicadores-de-shf?state=published>
- The Harris Poll. (2026). *Real Estate Survey: The State of Real Estate in 2026*. Tomado de: <https://theharrispoll.com/wp-content/uploads/2026/04/State-of-Real-Estate-Year-3-April-2026-1.pdf>
- Zepeda, Clara. (2024). *Incrementa en seis años número de inversionistas en México*. La Jornada. Tomado de: <https://www.jornada.com.mx/noticia/2024/10/07/economia/incrementa-en-seis-anos-numero-de-inversionistas-en-mexico-1853>



III. Evolución de la Economía Mexicana

III.1. Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE)

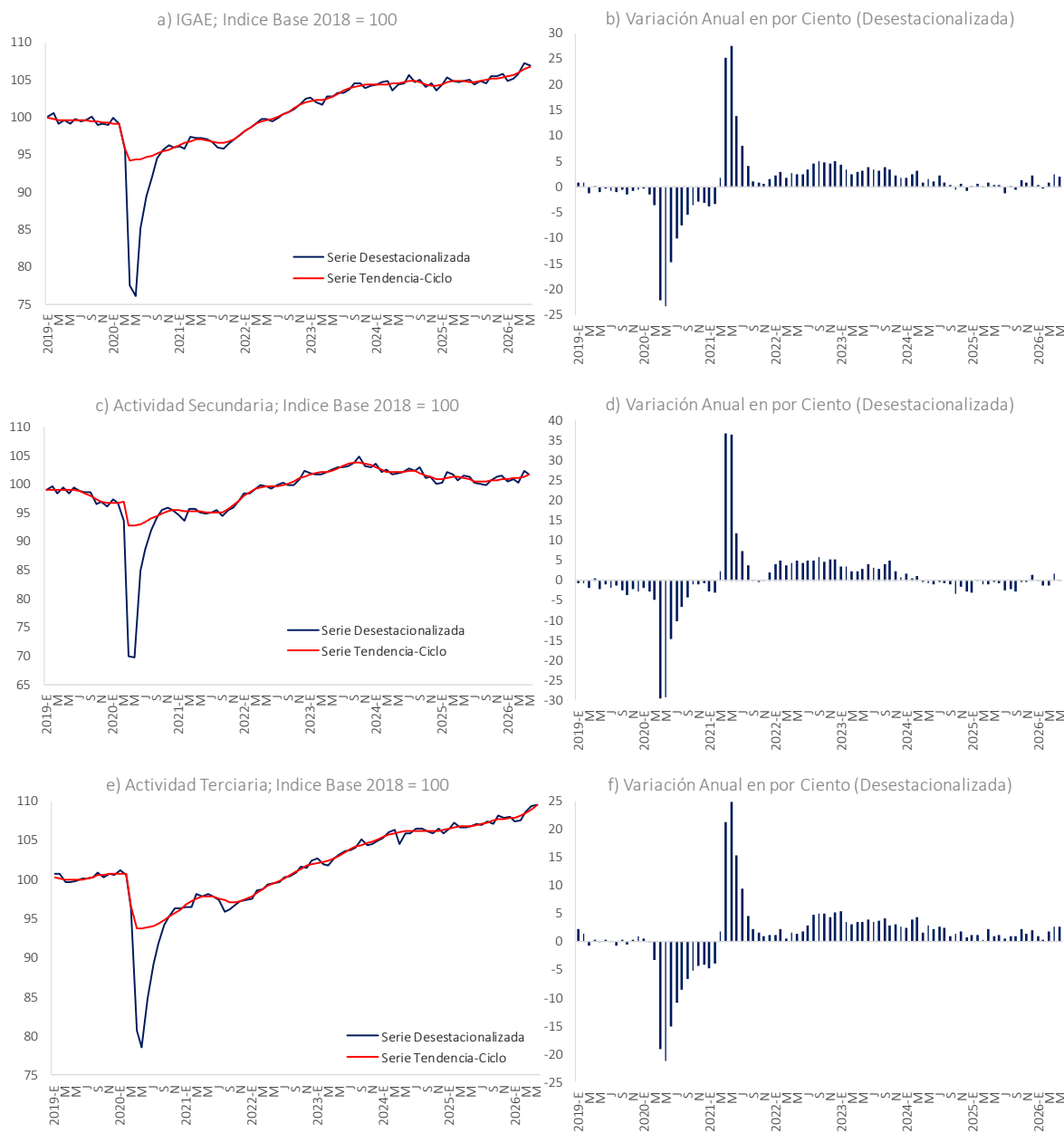
El Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE) cayó -0.3 por ciento a tasa mensual desestacionalizada en mayo de 2026, cifra que contrasta con el notable incremento mensual desestacionalizado de 1.4 por ciento registrado en abril pasado. Tal comportamiento del IGAE derivó, principalmente, de un retroceso mensual desestacionalizado de -0.8 por ciento de las actividades secundarias y una caída mensual de -0.5 por ciento del sector primario. A su vez, la actividad en el sector de servicios registró un ligero crecimiento mensual de 0.2 por ciento.

El pobre desempeño mensual del sector secundario en mayo de 2026 se explica, en buena medida, por el retroceso del sector de la construcción (tasa de -3.7 por ciento) y en las actividades de la Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final (tasa de -0.5 por ciento), Cuadro 1.

El desempeño de la actividad del sector de servicios durante el pasado mes de mayo se explica, básicamente, por la caída mensual desestacionalizada de los Servicios de apoyo a los negocios y manejo de residuos y desechos, y servicios de remediación (-2.1 por ciento) y de los Servicios profesionales, científicos y técnicos (tasa mensual de -1.8 por ciento), así como, del crecimiento de las actividades legislativas, gubernamentales, de impartición de justicia y de organismos internacionales y extraterritoriales (tasa mensual de 1.8 por ciento).



Gráfica 1. Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE)



Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI.

Observación: Datos mensuales de Enero 2019 a Mayo 2026.

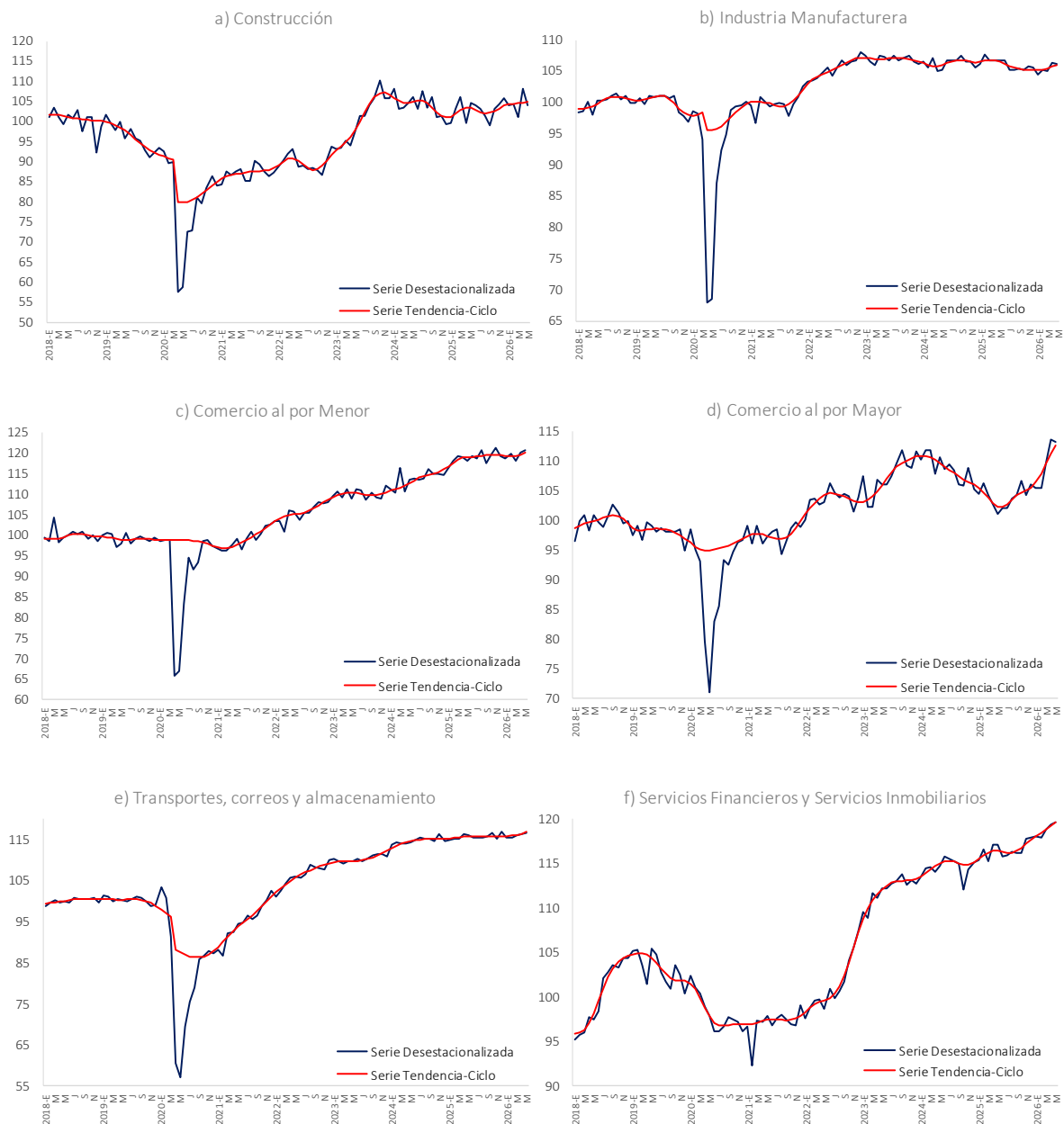
**Cuadro 1. Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE)**

Mes / Sector	IGAE		Actividades Secundarias		Actividades Terciarias				
	Total	Actividad Secundaria	Actividad Terciaria	Construcción	Manufacturas	Comercio Menudeo	Comercio Mayoreo	Servicios Financieros	Transportes y Correos
<u>(Variación Mensual en por ciento; Cifras Desestacionalizadas)</u>									
2025									
Enero	0.8	0.2	0.6	0.2	0.5	1.5	-0.7	0.2	0.3
Febrero	0.9	1.8	0.7	3.8	1.4	1.5	1.6	1.0	0.2
Marzo	-0.4	-0.4	-0.6	2.7	-0.9	0.9	-1.8	-1.1	0.0
Abril	-0.3	-1.1	0.0	-6.2	0.0	-0.2	-1.5	1.6	1.0
Mayo	0.2	1.0	0.1	5.2	0.1	-0.8	-1.5	0.1	-0.3
Junio	0.1	-0.3	0.2	-0.8	0.1	1.0	1.0	-1.2	-0.5
Julio	-0.5	-1.0	-0.1	-0.8	-1.5	-0.5	-0.1	0.2	0.1
Agosto	0.5	-0.2	0.5	-1.8	0.1	1.7	1.6	0.3	0.0
Septiembre	-0.4	-0.1	-0.3	-2.1	0.2	-2.6	0.6	-0.1	0.1
Octubre	1.0	0.8	1.1	4.0	-0.3	1.7	2.2	0.0	0.9
Noviembre	-0.1	0.6	-0.3	1.3	0.5	1.4	-2.1	1.3	-1.3
Diciembre	0.4	0.1	0.2	1.2	-0.2	-1.6	1.7	0.1	1.4
2026									
Enero	-1.0	-1.0	-0.6	-1.5	-1.0	-0.6	-0.7	0.1	-1.2
Febrero	0.3	0.4	0.1	0.2	0.7	0.9	0.1	-0.1	0.2
Marzo	0.6	-0.5	0.9	-2.9	-0.2	-1.4	4.2	0.8	0.5
Abril	1.4	2.1	0.8	6.8	1.3	1.7	3.3	0.5	0.2
Mayo	-0.3	-0.8	0.2	-3.7	-0.1	0.6	-0.3	0.2	0.3
<u>(Variación Anual en por ciento; Cifras Desestacionalizadas)</u>									
2025									
Enero	0.0	-3.2	1.2	-8.1	-0.4	4.7	-5.2	1.6	1.1
Febrero	0.6	0.1	1.2	0.2	1.8	7.0	-5.1	1.9	0.7
Marzo	0.0	-0.9	0.4	2.4	-0.3	2.6	-6.8	0.5	1.1
Abril	0.9	-1.0	2.1	-5.0	1.6	7.5	-4.7	2.6	2.1
Mayo	0.5	-0.2	0.8	-1.2	1.5	4.2	-8.5	2.1	1.5
Junio	0.4	-0.8	1.0	0.8	0.0	4.7	-6.0	-0.1	0.6
Julio	-1.1	-2.5	0.4	-4.2	-1.4	4.6	-6.7	0.3	0.1
Agosto	0.2	-2.2	0.9	-2.3	-1.5	6.0	-4.4	0.9	0.4
Septiembre	-0.5	-2.9	0.8	-6.6	-2.0	1.2	-1.6	1.1	0.4
Octubre	1.5	-0.4	2.2	2.0	-1.2	4.0	0.6	3.8	1.7
Noviembre	0.9	0.0	1.3	3.0	-0.7	5.6	-4.0	3.1	-1.0
Diciembre	2.3	1.3	2.1	6.3	0.0	4.0	0.7	2.4	1.8
2026									
Enero	0.5	0.1	0.9	4.5	-1.5	2.0	0.8	2.3	0.3
Febrero	-0.2	-1.3	0.3	0.9	-2.2	1.3	-0.7	1.2	0.3
Marzo	0.8	-1.4	1.8	-4.6	-1.5	-1.0	5.4	3.1	0.8
Abril	2.5	1.8	2.5	8.7	-0.3	0.9	10.6	2.0	0.0
Mayo	2.0	0.0	2.6	-0.6	-0.5	2.3	11.9	2.1	0.6

Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI



Gráfica 2. Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE): Subsectores Básicos
(Índice Base 2018 = 100)



Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI.

Observación: Datos mensuales de Enero 2018 a Mayo 2026.



III.2. Indicador Mensual de la Actividad Industrial

Considerando la información más reciente del Indicador Mensual de la Actividad Industrial (IMAI), el producto industrial real retrocedió a una tasa mensual desestacionalizada de -0.8 por ciento en mayo de 2026. El desempeño del IMAI se puede atribuir, principalmente, al notable retroceso mensual desestacionalizado de -3.7 por ciento del subsector de la Construcción y al relativo estancamiento mensual de -0.1 por ciento de las actividades relacionadas con las industrias manufactureras durante el mes de referencia. Al respecto, el desempeño de la construcción se explica, principalmente, por el notable despunte mensual del subsector de la construcción de obras de ingeniería civil del 5.3 por ciento, el cual contrastó con el retroceso de -5.7 por ciento observado en el subsector de la Edificación.

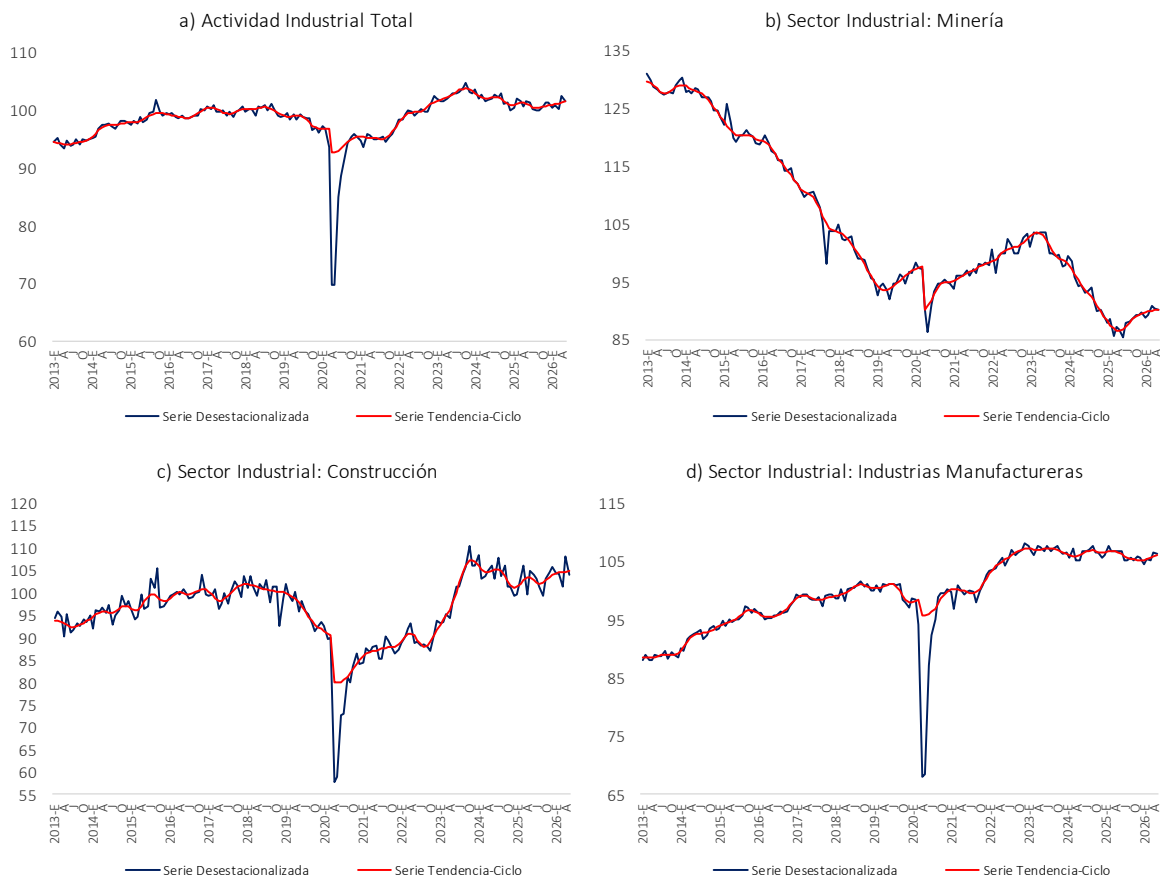
Por su parte, el sector de la manufactura tuvo un ligero retroceso mensual desestacionalizado de -0.1% durante el mes de referencia. Esta relativa pérdida de dinamismo se explica, en gran medida, por el retroceso mensual de -2.9 por ciento en el subsector de la impresión e industrias conexas (tasa mensual de -1.2 por ciento en abril) y el subsector de la fabricación de productos textiles, excepto prendas de vestir (tasa mensual de -2.3 por ciento durante el mes de referencia).

Con todo, el resultado del IMAI de mayo pasado refleja un mejor desempeño de la actividad secundaria nacional durante el inicio del presente año.



Gráfica 3. Indicador de la Actividad Industrial Nacional

(Índice Base 2018 = 100)



Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI.

Observación: Datos mensuales de Enero 2013 a Mayo 2026.



III.3. Producto Interno Bruto Real (Cifras Preliminares)

De acuerdo con datos desestacionalizados del Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI), el Producto Interno Bruto (PIB) real total creció, de manera preliminar, 1.5 por ciento durante el segundo trimestre de 2026 respecto al trimestre previo. Dicho resultado se explica, fundamentalmente, por el notable desempeño positivo de todos los sectores económicos durante el periodo (Cuadro 2).

Además, con cifras desestacionalizadas, el PIB real total se incrementó 2.1 por ciento a tasa anual durante el segundo trimestre de 2026, debido, fundamentalmente, al desempeño de la actividad primaria, la cual registró un crecimiento anual de 7.3 por ciento en el mismo periodo (Cuadro 2 y Gráfica 4).

Cuadro 2. Producto Interno Bruto Real a Nivel Nacional

Trimestre	2025				2026	
	I	II	III	IV	I	II*
(Variación Trimestral en por ciento; Cifras Desestacionalizadas)						
PIB Total	0.6	0.3	-0.1	0.7	-0.6	1.5
Actividad Primaria	5.0	-2.1	2.7	1.5	-1.7	3.3
Actividad Secundaria	0.3	0.2	-0.9	0.6	-1.0	1.6
Actividad Terciaria	0.4	0.5	0.3	0.7	-0.4	1.5
(Variación Anual en por ciento; Cifras Originales)						
PIB Total	0.8	0.1	-0.2	1.6	0.1	2.2
Actividad Primaria	6.4	4.1	3.6	5.3	-0.1	7.6
Actividad Secundaria	-0.9	-1.5	-2.9	0.4	-1.3	0.9
Actividad Terciaria	1.5	0.7	1.0	2.0	0.7	2.6
(Variación Anual en por ciento; Cifras Desestacionalizadas)						
PIB Total	0.6	1.0	-0.2	1.6	0.4	2.1
Actividad Primaria	3.3	-0.7	-1.4	7.1	0.3	7.3
Actividad Secundaria	-1.3	-0.3	-2.5	0.3	-1.1	0.8
Actividad Terciaria	1.2	1.6	1.0	1.9	1.1	2.5

Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI

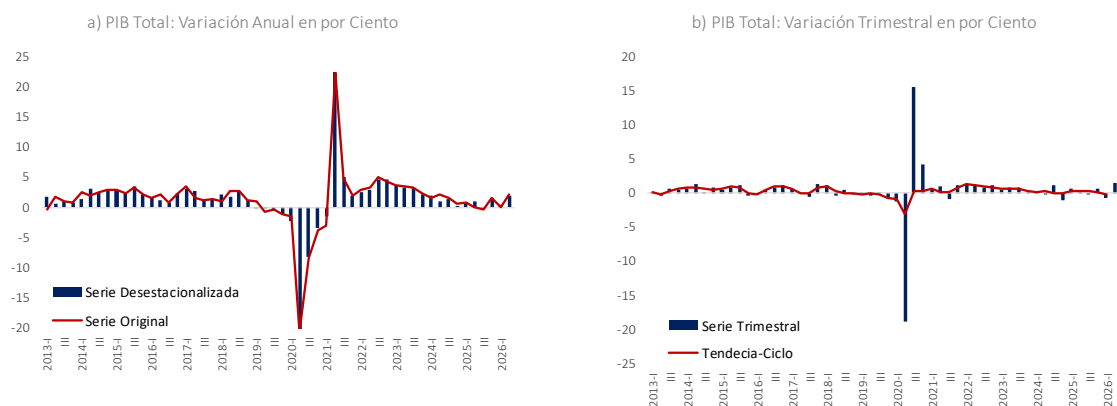
Nota: Cifras en gris indican cifras oportunas estimada por INEGI.

Por su parte, según los resultados recientes de la Encuesta sobre las Expectativas de los Especialistas en Economía del Sector Privado, elaborada por el Banco de México, el PIB real de México crecerá a tasas anuales del orden de 1.07 por ciento en 2026 y 1.76 por ciento en 2027 (Media de los pronósticos sobre las tasas de variación anual del PIB real).²

² Véase, “Encuesta sobre las Expectativas de los Especialistas en Economía del Sector Privado: Junio de 2026”, Banco de México, 1 de julio de 2025. <https://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-prensa/encuestas-sobre-las-expectativas-de-los-especialis/%7BC9F119DD-67C6-5532-A0A7-A574988F22AF%7D.pdf>



Gráfica 4. Producto Interno Bruto (PIB) Real



Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI.

Observación: Datos del Primer Trimestre 2013 al Segundo Trimestre de 2026



III.4. Evolución de los Precios al Consumidor

El Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC) se situó a una tasa anual de 3.37 por ciento en junio de 2026; cifra inferior a la registrada en el mes previo (3.94 por ciento). Tal resultado del INPC se explica, por el incremento anual del índice de precios subyacente (4.03 por ciento). A su vez, el repunte de la inflación subyacente obedeció, principalmente, al fuerte incremento anual de los precios de los Servicios (4.49 por ciento), derivado de las importantes alzas anuales en los precios de los Servicios Educativos (5.94 por ciento). Por su parte, el índice de precios de las Mercancías creció a una tasa anual de 3.55 por ciento. Es decir, un nivel inferior al observado en el mes previo (3.78 por ciento); gráficas 5a, 5b.

Por otra parte, el índice de precios no subyacente registró un aumento anual de 1.11 por ciento en junio de 2026 (3.10 por ciento en el mes previo). Tal resultado se debió, principalmente, al retroceso anual en los precios de los productos Agropecuarios (-1.72 por ciento) derivado, a su vez, de importantes caídas anuales en los precios de los productos pecuarios (-6.48 por ciento) y del incremento en el precio de las Frutas y verduras (5.56 por ciento).

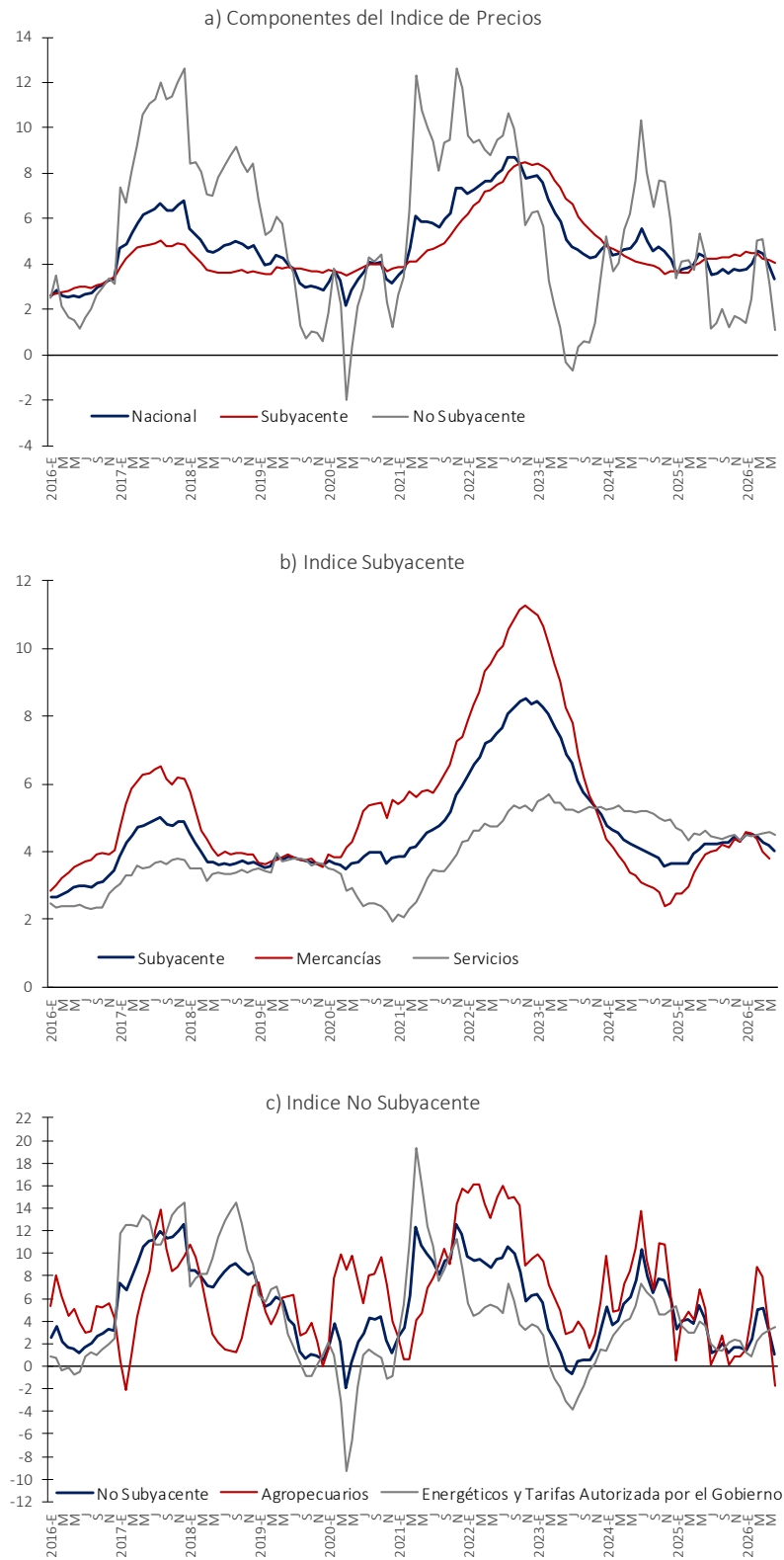
El comportamiento del INPC en junio de 2026 marca el segundo mes consecutivo que la inflación se ubica dentro del umbral del 4.0 por ciento. Es decir, el nivel que representa el límite superior del intervalo de variabilidad de Más o Menos un Punto Porcentual en torno al objetivo de 3.0 por ciento del Banco de México.

Cabe destacar, entonces, los siguientes resultados en torno al comportamiento del INPC durante el pasado mes de junio: i) en el mes de referencia, predominó la inflación subyacente como el principal determinante de la variación anual del INPC, con una menor incidencia de la inflación no subyacente sobre la inflación general; ii) el incremento de los precios de los Servicios fueron el determinante básico del avance anual de la inflación subyacente, con una importante alza anual en los precios de los Servicios Educativos; y, finalmente, iii) el retroceso de los precios de los productos Agropecuarios fueron el determinante primordial del comportamiento de la inflación no subyacente anual, sobresaliendo el notable retroceso de los precios de los productos Pecuarios.

Finalmente, el Índice de Precios de la Canasta de Consumo Mínimo (IPCCM) aumentó a una tasa anual de 3.04 por ciento en junio de 2026 (4.02 por ciento en el mes previo); cifra inferior a la registrada en el mismo mes de 2025 (4.62 por ciento).



Gráfica 5. Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC)
(Variación Anual en por Ciento)



Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI.

Observación: Datos mensuales de Enero 2016 a Junio 2026.

**Cuadro 3. Índices de Precios Consumidor (INPC) Y Productor (INPP)**

(Variación Anual en por Ciento)

	INPC						INPP			
	Índice General	Subyacente			No Subyacente		Total	Mercancías y Servicios Finales	Mercancías y Servicios Intermedios	Bienes Intermedios Manufactura
		Total	Mercancías	Alimentos, Bebidas y Tabaco	Total	Agropecuarios				
2024										
Enero	4.88	4.76	4.37	5.54	5.24	9.75	1.20	2.02	-1.50	-5.66
Febrero	4.40	4.64	4.11	5.25	3.67	4.77	1.49	2.34	-0.72	-4.40
Marzo	4.42	4.55	3.88	5.01	4.03	4.92	1.90	2.41	0.95	-2.22
Abril	4.65	4.37	3.67	4.79	5.54	7.35	2.45	2.77	1.79	-1.50
Mayo	4.69	4.21	3.38	4.49	6.19	8.44	3.22	3.45	3.05	0.14
Junio	4.98	4.13	3.28	4.22	7.67	10.36	4.81	4.99	5.15	2.93
Julio	5.57	4.05	3.09	4.03	10.36	13.72	5.33	5.26	5.48	3.93
Agosto	4.99	4.00	3.02	4.13	8.03	9.45	4.99	5.39	3.76	2.01
Septiembre	4.58	3.91	2.92	3.92	6.50	6.76	5.50	5.66	3.77	1.48
Octubre	4.76	3.80	2.81	3.81	7.68	10.92	5.52	5.23	4.56	2.72
Noviembre	4.55	3.58	2.39	3.56	7.60	10.74	6.53	6.41	6.17	4.88
Diciembre	4.21	3.65	2.47	3.60	5.95	6.57	7.42	7.05	8.51	8.10
2025										
Enero	3.59	3.66	2.74	3.79	3.34	0.56	7.62	7.08	9.44	9.59
Febrero	3.77	3.65	2.75	3.78	4.08	3.89	7.92	7.31	9.45	9.18
Marzo	3.80	3.64	2.98	4.15	4.16	4.87	7.34	6.99	7.80	7.39
Abril	3.93	3.93	3.38	4.42	3.76	4.13	7.15	6.95	6.68	6.43
Mayo	4.42	4.06	3.67	4.63	5.34	6.76	6.81	6.25	6.71	7.09
Junio	4.32	4.24	3.91	4.89	4.33	5.04	5.19	4.82	5.10	4.54
Julio	3.51	4.23	4.02	5.13	1.14	0.17	4.05	4.03	3.11	2.40
Agosto	3.57	4.23	4.05	5.16	1.38	1.21	3.74	3.41	3.17	2.87
Septiembre	3.76	4.28	4.19	5.34	2.02	2.76	3.37	2.94	3.41	3.44
Octubre	3.57	4.28	4.12	5.26	1.18	0.10	3.41	2.91	3.08	3.03
Noviembre	3.80	4.43	4.37	5.07	1.73	0.90	2.84	2.45	2.22	1.92
Diciembre	3.69	4.33	4.30	5.22	1.61	0.88	2.59	2.35	1.45	0.11
2026										
Enero	3.79	4.52	4.56	6.13	1.39	1.52	2.12	1.97	0.30	-1.88
Febrero	4.02	4.50	4.55	6.20	2.44	4.50	1.66	1.51	0.82	-1.70
Marzo	4.59	4.45	4.38	5.78	5.05	8.77	2.46	2.93	2.54	-0.02
Abril	4.45	4.26	3.99	5.35	5.08	7.98	1.96	2.80	1.97	0.58
Mayo	3.94	4.19	3.78	5.13	3.10	2.90	2.05	3.29	2.04	0.00
Junio	3.37	4.03	3.55	5.08	1.11	-1.72	1.89	2.67	0.70	0.21

Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI.

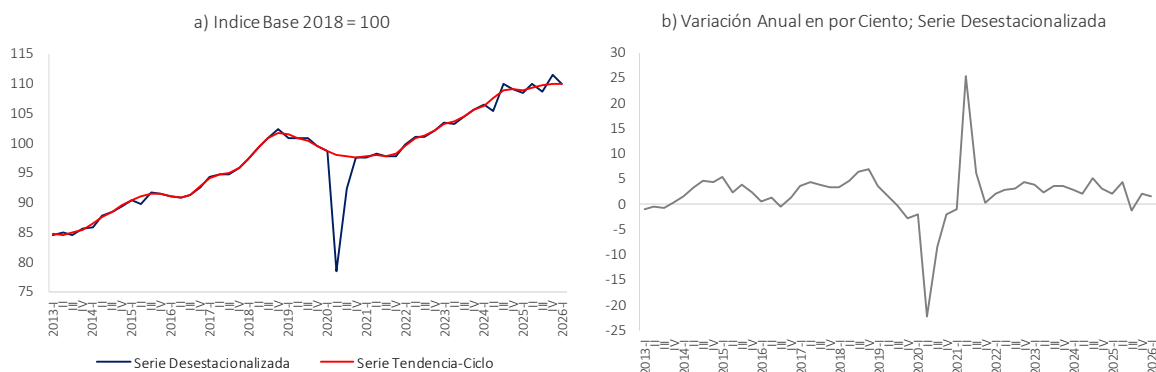
Nota: Cifras en gris indican que la inflación se encuentra por encima del nivel de 4 por ciento, límite superior estipulado por la autoridad monetaria.

IV. Indicadores Económicos de Nuevo León

IV.1. Actividad Económica Estatal

En el lapso de enero a marzo de 2026, la actividad económica del Estado de Nuevo León retrocedió -1.3 por ciento a tasa trimestral desestacionalizada (crecimiento de 2.6 por ciento en el trimestre previo). Además, la economía estatal registró un notable incremento anual de 2.3 por ciento en el periodo de referencia (Gráfica 6b). De igual manera, los índices desestacionalizados y de tendencia-ciclo del Indicador Trimestral de la Actividad Económica Estatal (ITAAE) de Nuevo León, correspondientes al primer trimestre de 2026, continúan mostrando una ligera tendencia creciente, con un nivel ligeramente superior al observado en el primer trimestre de 2025 (Gráfica 6a).

Gráfica 6. Indicador Trimestral de la Actividad Económica de Nuevo León



Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI.

Observación: Datos del Primer Trimestre 2013 al Primer Trimestre 2026.

Con base en cifras originales, el ITAAE de Nuevo León registró un incremento anual de 1.2 por ciento en el primer trimestre de 2026 (2.3 por ciento anual en el mismo trimestre de 2025). Tal resultado se explica, principalmente, por la expansión registrada en las actividades primarias y terciarias, con tasas anuales del orden de 26.8 y 2.2 por ciento, respectivamente. No obstante, las actividades secundarias registraron un retroceso anual, con una tasa del orden de -0.4 por ciento, producto, en gran medida, por un desplome en la actividad minera (tasa anual del orden de -6.3 por ciento sin petróleo y -5.0 por ciento con petróleo).



V. Pronósticos Económicos

V.1. Expectativas de la Economía Mexicana^{3 4 5}

La economía mexicana se ha vuelto muy volátil, sorprendió el espectacular crecimiento trimestral de 0.9 por ciento en el último trimestre de 2025, pero también la fuerte contracción de 0.8 por ciento en el primer trimestre de 2026, a juzgar por las estimaciones oportunas del Producto Interno Bruto (PIB). Para complicar el panorama económico, el conflicto entre Estados Unidos e Irán, ha entrado en una fase de mayor incertidumbre lo que ha empujado los precios spot y futuros del petróleo a niveles de 120 dólares por barril, e impactando los precios del gas, los fertilizantes y las commodities.

La inesperada caída del PIB del primer trimestre, asumiendo que no habrá una revisión al alza excepcional, nos lleva a ajustar nuestras previsiones de crecimiento para el resto del año. Así, aun cuando la economía recuperara el crecimiento a tasas moderadas y sostenidas entre 0.4 y 0.5 por ciento, el crecimiento anual (entre promedios) sería de tan sólo 0.7 por ciento. En línea con lo anterior, se prevén retrocesos importantes en el resto de las variables macroeconómicas que seguimos en esta sección, entre ellos una caída marginal de la Actividad Industrial y del Comercio al por Mayor, un estancamiento de la inversión y crecimientos más rápidos tanto en el Consumo como en el Comercio Minorista. A nivel regional, la actividad económica de Nuevo León se expandió 1.75 por ciento en términos anuales en 2025, por lo que estimamos un crecimiento de la economía estatal de alrededor de 1.1 por ciento para 2026.

El entorno de los precios también luce complicado. La inflación tomó impulso primero por las alzas de los impuestos a los refrescos, del IEPS en general y de los aranceles a las importaciones asiáticas, a principios de año. Ahora la inflación esta presionada por la contracción de la oferta de productos

³ La mayoría de las estimaciones que aparecen en el cuadro 4 son resultado de combinaciones de pronósticos por diferentes métodos econométricos de series de tiempo, algunos de los cuáles requieren información sobre la evolución futura del crecimiento de la economía mexicana, la inflación subyacente y la historia reciente del indicador en cuestión.

⁴ A partir del número de octubre del 2023, los pronósticos se refieren a las nuevas series con base 2018, mismas que recientemente fueron publicadas por INEGI y que sustituyen a las series con base 2013. Hay que hacer notar que algunas series cambiaron en forma notable con el cambio de base, por ejemplo, el indicador de inversión fue sustituido por el índice de Formación Bruta de Capital Fijo, que muestra una volatilidad más pronunciada que su antecesor. De igual forma, el IGOPSE, indicador global de ocupación por sectores económicos, muestra un dinamismo muy inferior al que presentaba la serie cuando se calculaba con base 2013.

⁵ Otro cambio que introducimos a partir del número de octubre de 2023, es que, en lugar de pronosticar las tasas de crecimiento anuales de las series originales, ahora se toman las series desestacionalizadas para los casos en que éstas estén disponibles por INEGI, como con el PIB, el IGAE, la actividad industrial, la formación bruta de capital fijo, el IGOPSE, los ingresos por ventas al mayoreo y menudeo y el ITAEE de Nuevo León. Las series de índices de precios y de asegurados del IMSS se mantienen en series originales debido a que no hay series desestacionalizadas de las mismas. El cambio obedece a que las comparaciones anuales de las series originales no remueven, en sentido estricto, la estacionalidad de las variables. Adicionalmente, con las series desestacionalizadas, podemos monitorear el dinamismo entre trimestres y no solo el anual, como sí ocurre con las originales.



agropecuarios, entre ellos el jitomate, por el alza de las gasolinas y del diésel, parcialmente contenidos por los acuerdos de topes de precios. De seguir esta tendencia, estimamos que a final del año habrá una inflación anual de 4.6 por ciento.

El Banco de México ha enviado señales de que ajustará nuevamente las tasas de interés en la próxima Junta de Gobierno y, después, pausará los recortes hasta estar seguros de que la inflación retornará a una trayectoria persistentemente descendente. Ante esta circunstancia, estimamos que la Junta de Gobierno hará solo un recorte adicional de 25 puntos base en lo que resta del año, de forma que la tasa objetivo deberá de ubicarse en 6.5 por ciento al final de 2026. El tipo de cambio se mantendrá en la banda de 17.5 a 18 pesos por dólar.

Cuadro 4. Pronósticos de Indicadores Económicos de México para 2026

Indicador / Periodo	2024	2025	2026	Trimestre			
				I	II	III	IV
Indicadores de Producción y Demanda */							
Producto Interno Bruto (PIB) real	1.22	0.73	1.02	0.37	2.08	1.50	1.28
Indicador Global de Actividad Económica (IGAE)	1.16	0.48	1.04	0.79	0.97	1.52	1.35
Actividad Industrial	-0.76	-1.06	0.35	-1.37	0.12	1.33	0.81
Consumo Privado	2.69	1.15	2.09	3.08	2.15	2.12	1.71
Inversión Fija Bruta	4.12	-6.52	1.95	-2.68	1.82	4.12	4.60
Ingresos Comercio al por Mayor	-5.65	-5.19	5.02	8.24	5.70	5.32	5.55
Ingresos Comercio al por Menor	-0.81	2.61	3.46	2.48	3.93	3.63	2.83
Indicador Trimestral de Actividad Económica (ITAE) de Nuevo León	3.32	1.80	1.65	1.44	0.81	2.58	1.87
Indicadores de Ocupación Formal */							
Número de Asegurados del IMSS Nacional	2.08	0.66	1.92	1.30	2.14	2.34	2.81
Número de Asegurados del IMSS Nuevo León	3.87	2.01	1.84	0.67	1.62	2.28	2.82
Indicador Global de Personal Ocupado de los Sectores Económicos (IGPOSE)	-0.45	-0.44	-0.94	-1.48	-1.21	-0.74	-0.43
Precios Consumidor, Tasa de Interés y Tipo de Cambio							
Inflación General Anual **/	4.21	3.69	4.20	4.59	3.37	4.20	4.20
Tasa de Interés Objetivo (Fin del periodo)	10.00	7.00	6.50	6.75	6.50	6.50	6.50
Tipo de Cambio FIX (Fin del periodo)	20.79	18.00	17.80	18.07	17.47	17.65	17.80

Fuente: Elaboración propia.

*/ Variación Anual en por Ciento.

**/ Variación en por Ciento Diciembre-Diciembre.

Notas: (a) Cifras en gris indican pronóstico.

